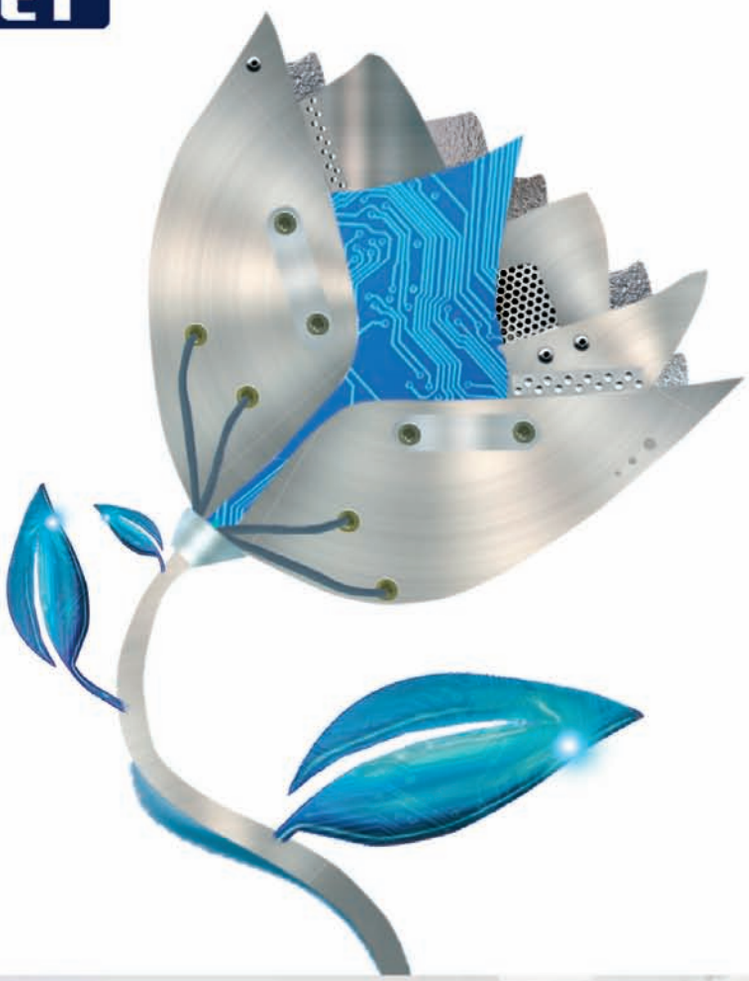
GOLDEN .NET

Evolución
Natural

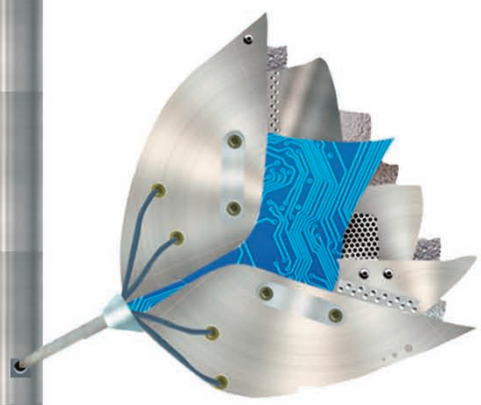


GESTIÓN
pyme

Golden Soft

Especialistas en software de gestión

Generalidades



Evolución natural

Fruto de la innovación tecnológica y la positiva experiencia, hemos desarrollado la nueva línea de productos Golden.net pensada especialmente para los que desean estar tecnológicamente avanzados.

Nuevo Interface

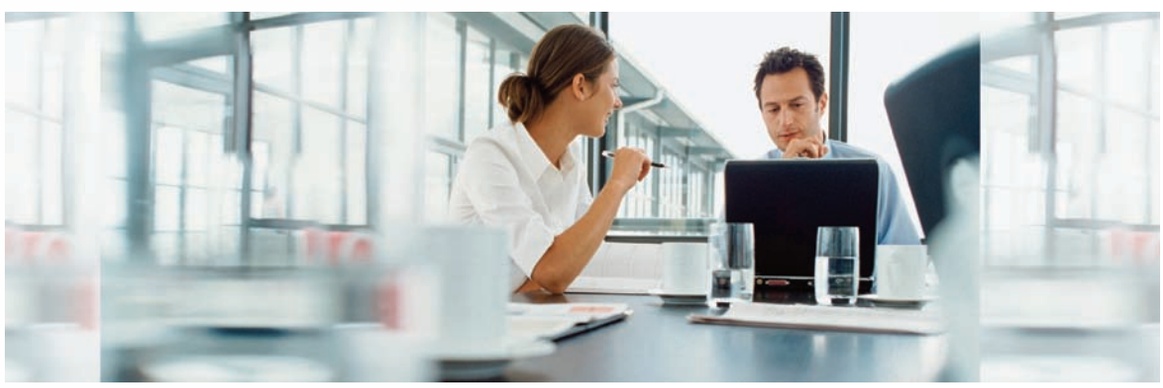
El estudio detallado de la organización de la información unida a las estructuras más vanguardistas, muestran el sello original de Golden Soft.

La disposición de los diferentes elementos en la pantalla se configura aprovechando todo tipo de monitores incluidos los panorámicos de última generación.
La apariencia se ajusta a cualquier versión de Windows que se utilice.

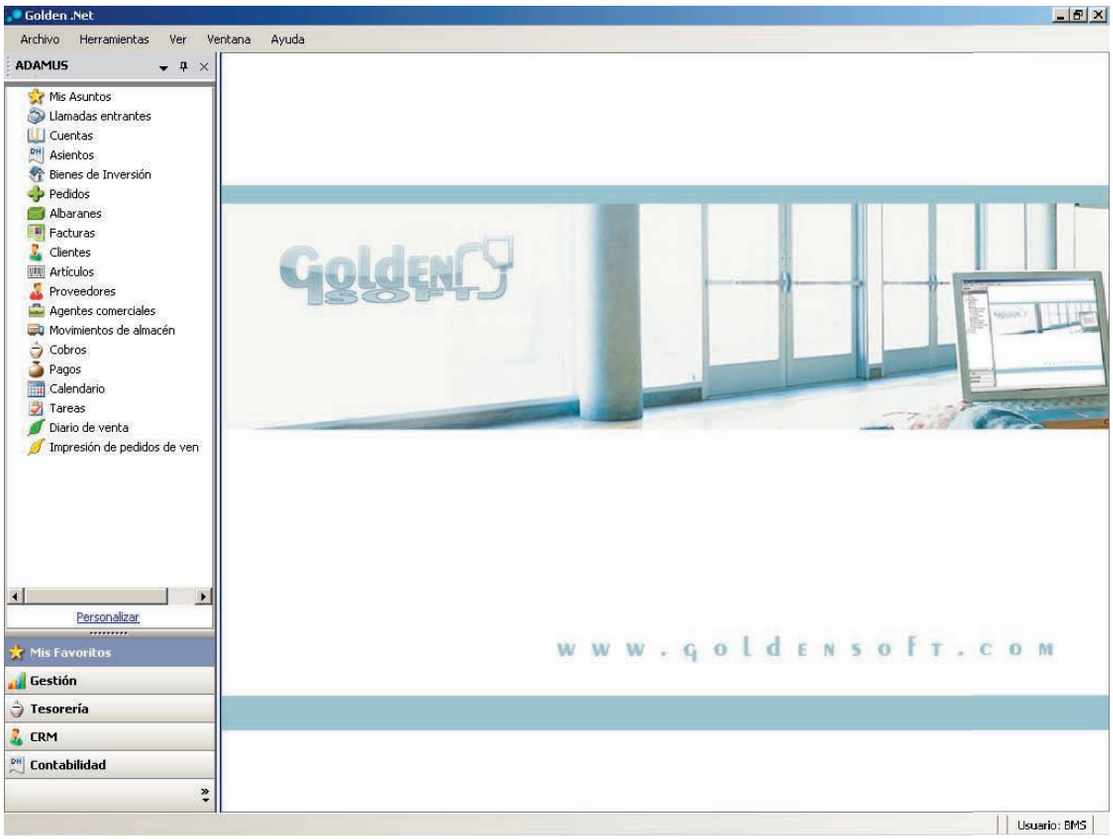
Menús Integrados

El acceso a todos y cada uno de los diferentes módulos de su gestión está integrado desde un único punto, utilizando organización en forma de árbol.
Además cuenta con la opción personalizable de sus tareas habituales, lo que imprime un carácter más práctico y funcional.

Esta integración también permite abrir a la vez múltiples empresas, incluso empresas de años anteriores.

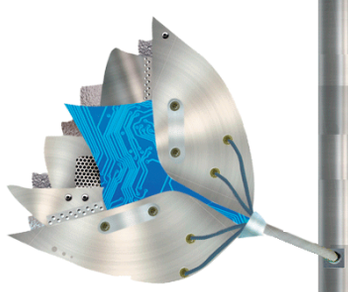


Todo lo que necesita para la Gestión de su Empresa



Seguimiento de la información

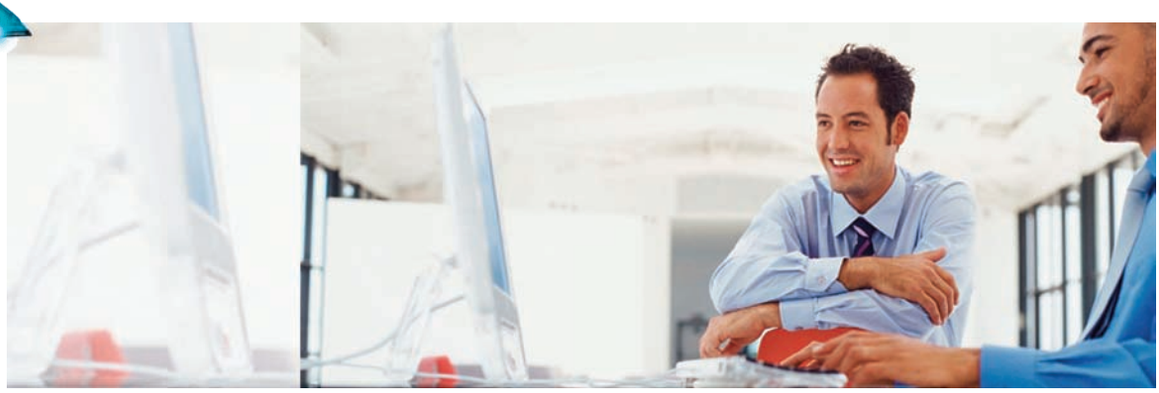
Diseñado para analizar en profundidad la relación entre llamadas telefónicas, correos electrónicos, pedidos, presupuestos, factura de gestión, asientos contables, clientes, cuentas contables, etc.



Búsquedas Avanzadas

Las búsquedas predeterminadas permiten la localización rápida de uno o varios registros. Para búsquedas más precisas, existe la posibilidad de localizar por cada uno de los campos que componen el registro o ficha.

Generalidades

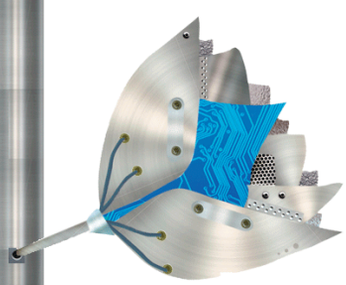


Vistas de la información

Cada mantenimiento ofrece la posibilidad de visualizar la información en formato lista, ficha o ambos.
Todos los campos del mantenimiento pueden formar parte de la lista en el orden deseado.

Además, apoyándose en la configuración de las vistas, se obtienen de forma rápida listados personalizados.

Integración con Microsoft Excel y Outlook



Toda la información que se visualiza en pantalla así como los datos obtenidos a través de los listados, se exportan a Excel optimizando el tratamiento completo y exhaustivo de los registros.

Los e-mails enviados y recibidos a través de Microsoft Outlook se integran con la aplicación.

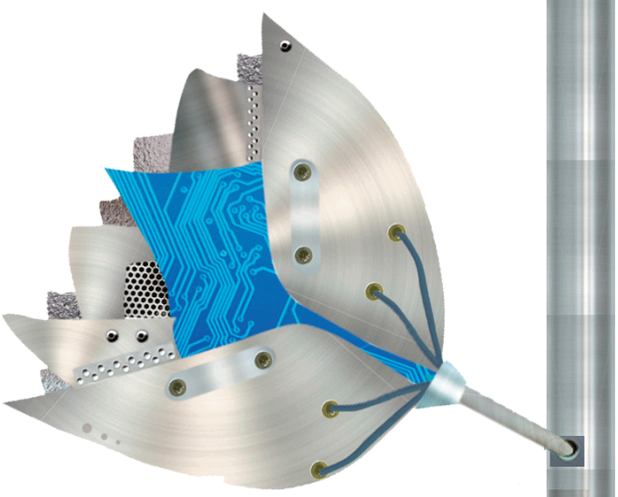
Ayuda Integrada On-Line

La ayuda se actualiza de forma automática vía Internet, consiguiendo búsquedas más ágiles al ser sensible al contexto, es decir, se tiene en cuenta la función que ejecuta el usuario para situarse en la materia requerida.

Todo lo que necesita para la Gestión de su Empresa

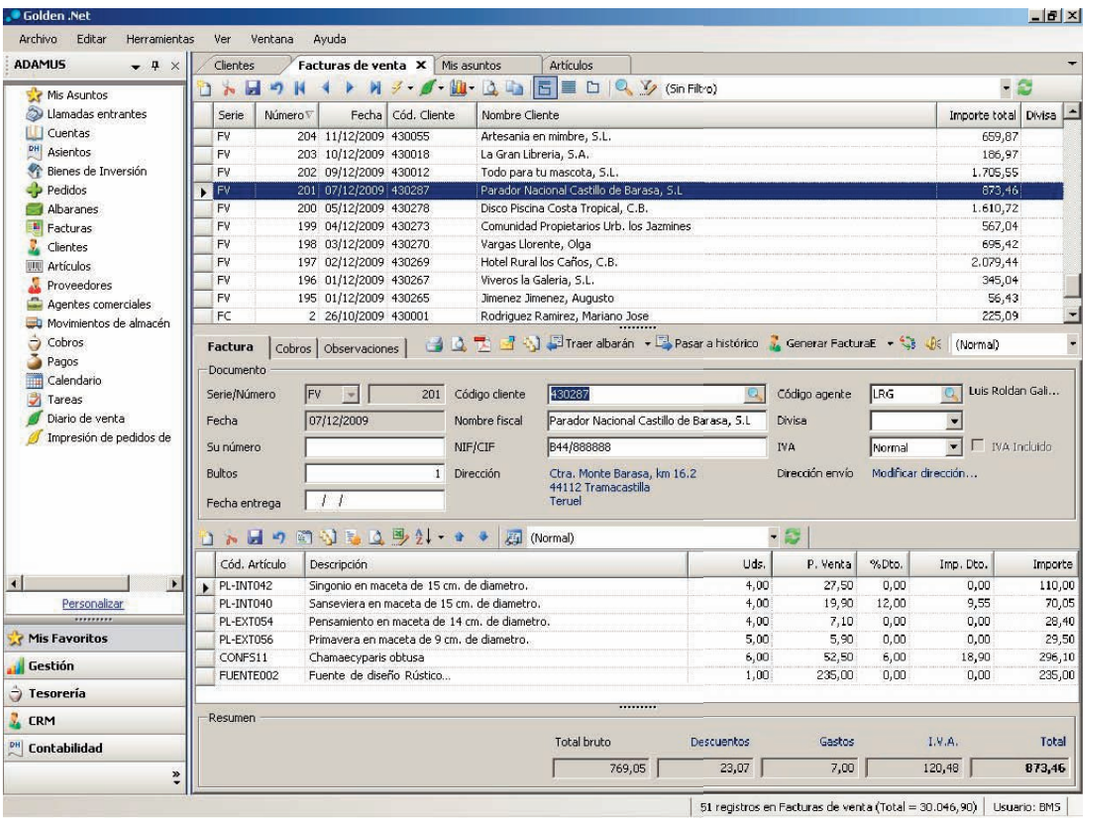
Filtros Personalizados

La visualización y tratamiento de los datos se acota y optimiza mediante el diseño de filtros en los que se especifica la selección de registros para su análisis y ejecución de procesos selectivos, como la generación de pedidos a clientes con determinadas características.

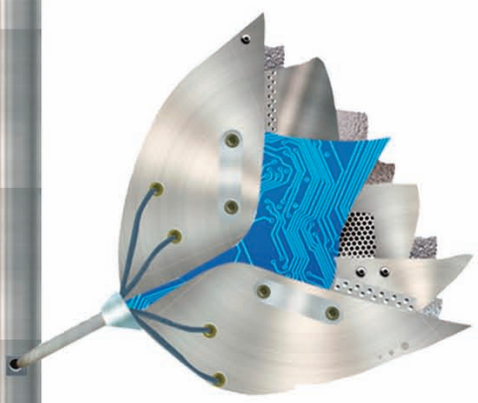


Avisos Intranet

Mediante este sistema de mensajería interna se envían avisos a otros usuarios, grupos o departamentos mediante ventanas emergentes.



Generalidades



Informes y formato PDF

La utilización de herramientas más avanzadas conlleva un gran abanico de opciones para la visualización de los mismos, como listados en formato horizontal, búsqueda de registros concretos y mayor definición de los campos que las forman.

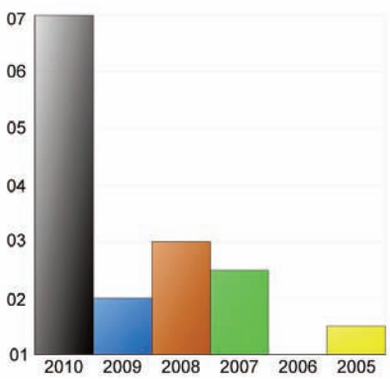
Todos los informes, incluso los diseñados por el usuario pueden enviarse fácilmente por correo electrónico como archivos adjuntos en formato PDF.

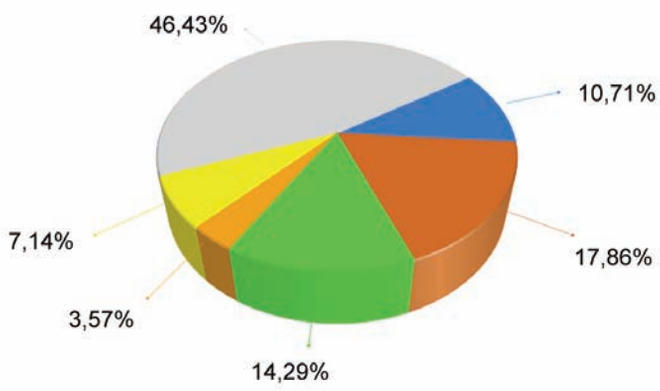
Permisos de Seguridad

El administrador configura, según el usuario del que se trate, los derechos de acceso, visualización, edición o eliminación de registros para cada opción de la aplicación, ocultando a determinados usuarios el acceso a campos sensibles por su contenido como pueden ser: beneficios, precios de costo, etc.

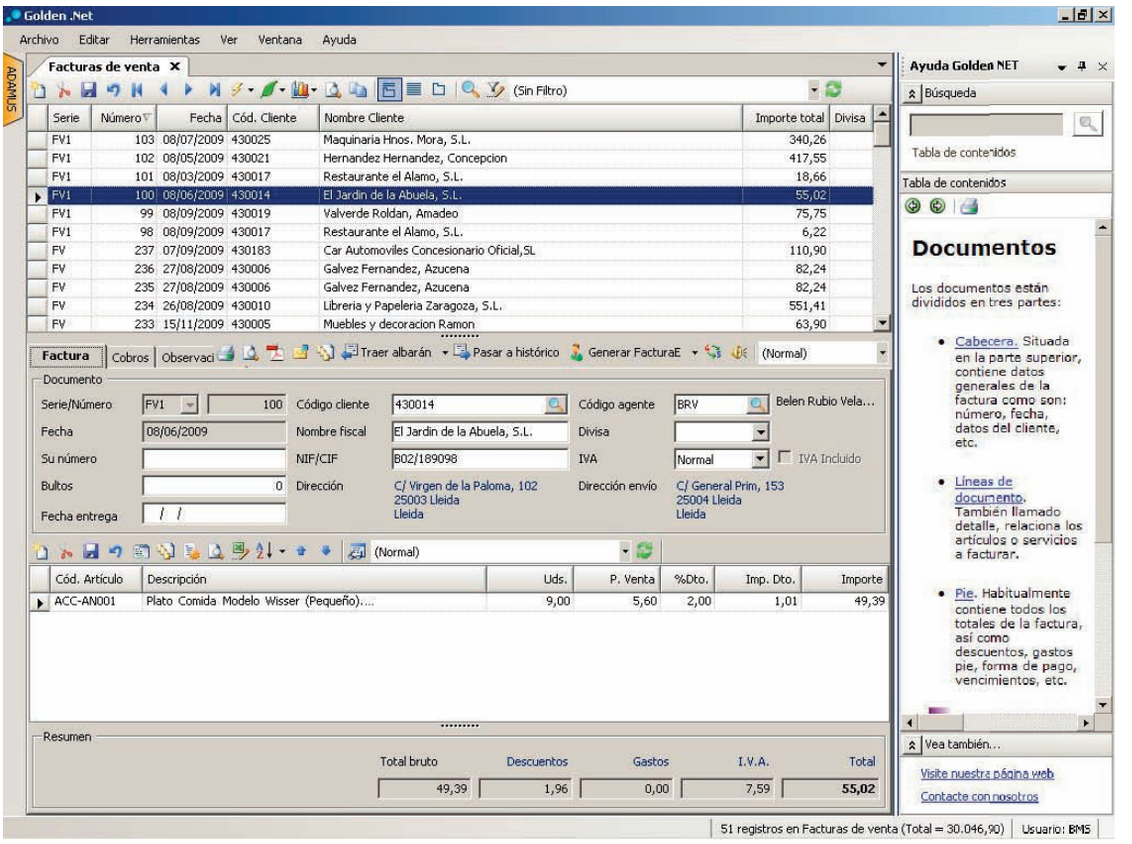
Gráficos

Gran variedad de perfiles y opciones para obtener gráficos de clientes, artículos, balances, cuadros de gestión, saldos, presupuestos, desviaciones de cuentas contables y muchos más.



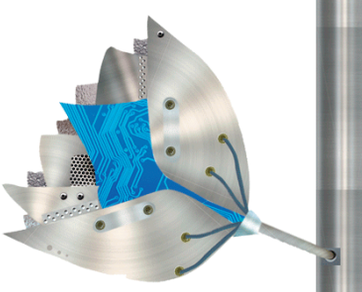


Todo lo que necesita para la Gestión de su Empresa



Tecnología Avanzada

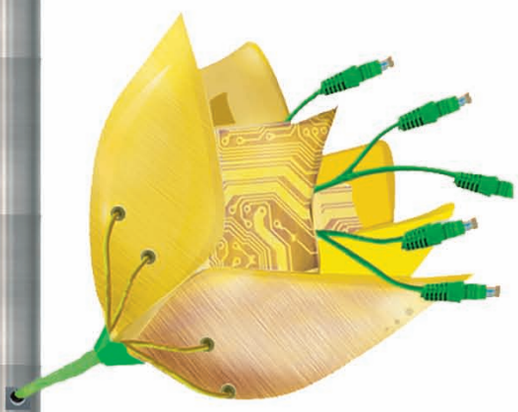
Golden Soft en el ánimo de mantenerse siempre en vanguardia y tras un estudio detenido, ha elegido las herramientas más adecuadas para desarrollar una plataforma actual y cómoda para el usuario. Entre otras destacar: Microsoft. Net Framework, Microsoft Access 2000 y Cristal Report. Además utiliza las últimas técnicas basadas en 64 bits (también soporta sistemas de 32 bits).



Actualizaciones y Activación por Internet

La actualización de las distintas versiones así como su activación, se realizará por Internet minimizando el tiempo dedicado a estas labores.

Contabilidad



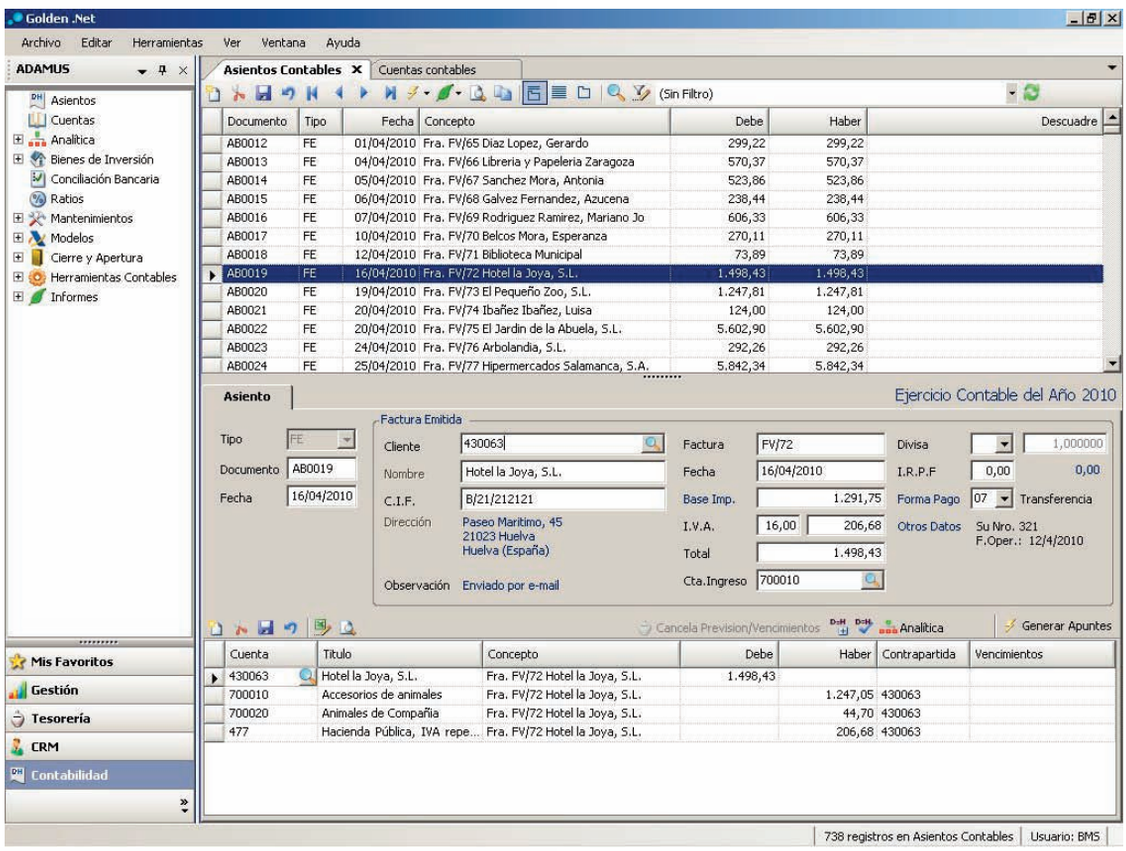
Asientos Contables

La entrada de asientos se distingue por aunar sencillez, versatilidad e integración.

Integración por reunir en una sola pantalla el registro resumen de todos los asientos, la información propia del asiento, los apuntes que conforman el asiento y la plantilla del tipo de asiento como facturas recibidas, emitidas, nóminas, cobros y pagos.

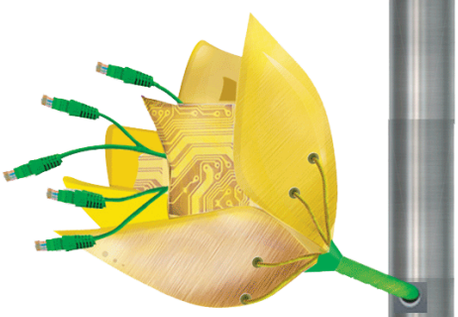
Versatilidad porque desde la misma pantalla se gestiona: la contabilidad general, la contabilidad analítica, el tratamiento del **IRPF**, divisas, la cartera de cobros y pagos, y toda la gestión diaria de su empresa.

Sencillez por unir integración y versatilidad, manteniendo un esquema de trabajo cómodo y muy fácil de usar.



Tratamiento de la información de forma Inteligente

Cuentas Contables



Definición configurable por el usuario del Plan General Contable hasta un máximo de 12 niveles de cuentas.

Por cada cuenta la información se estructura en varias carpetas, que incluyen: saldos mensuales, saldos de ejercicios anteriores, extracto/punteo, presupuestos mensuales/anuales y sus desviaciones, cartera de efectos, asignación de cuentas analíticas y datos identificativos del cliente o proveedor vinculado a la cuenta contable.

Bienes de Inversión

Tratamiento detallado del activo fijo de la empresa, desde su adquisición, hasta su venta, pérdida o fin de su vida útil.

Además realiza el proceso para el cálculo, de forma lineal o regresiva, de la amortización de los bienes que forman el inmovilizado de la empresa, generando el asiento.

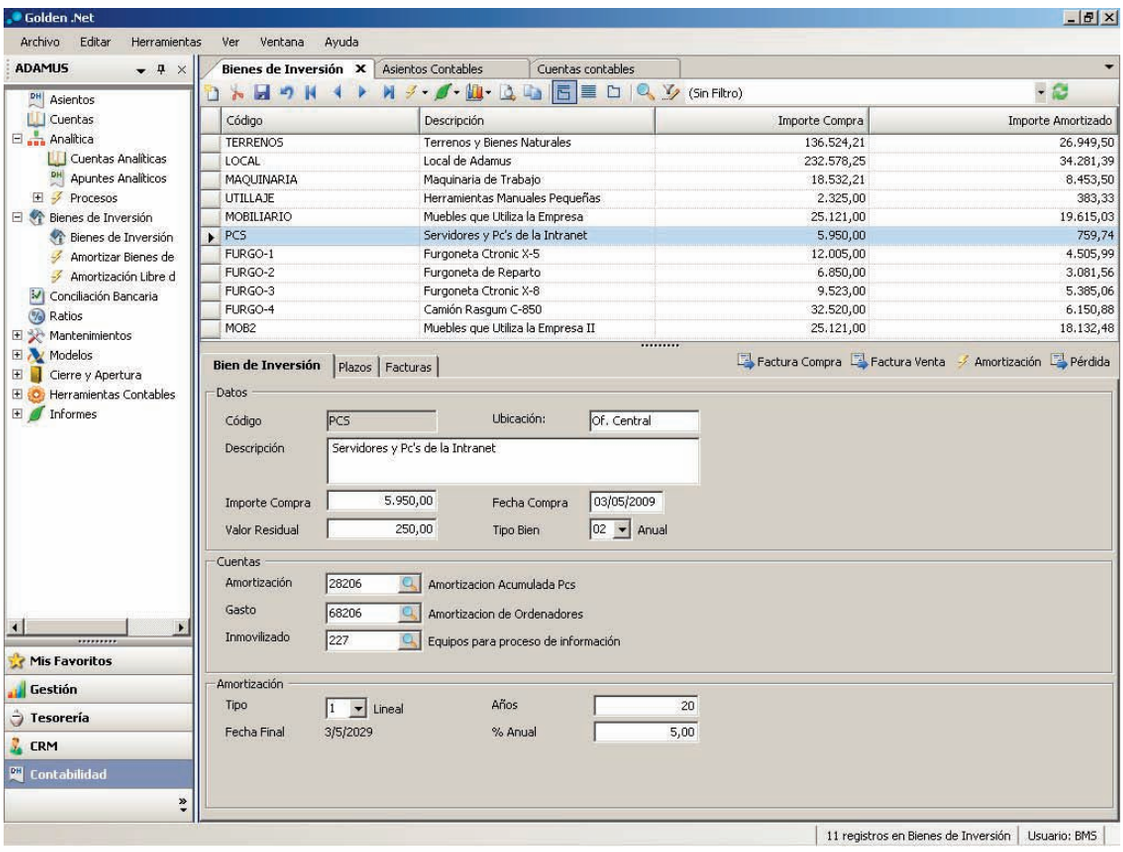
Contabilidad

Consolidación de Empresas

Integra en una sola empresa la contabilidad de varias sociedades, necesario por ejemplo, para la obtención obligada de balances consolidados en grupos de empresas.

Contabilidad Presupuestaria

Control presupuestario mensual o anual, contrastando el saldo con el valor presupuestado. Se pueden introducir los presupuestos al nivel contable deseado, obteniéndose posteriormente a cualquier nivel.



Tratamiento de la información de forma Inteligente

Contabilidad Analítica

Sistema automatizado en el que se desglosan y asignan las cuentas analíticas a sus correspondientes cuentas contables para la gestión y control óptimos de los centros de coste, departamentos o proyectos, realizándose los apuntes analíticos al dar de alta los asientos contables.

Ratios

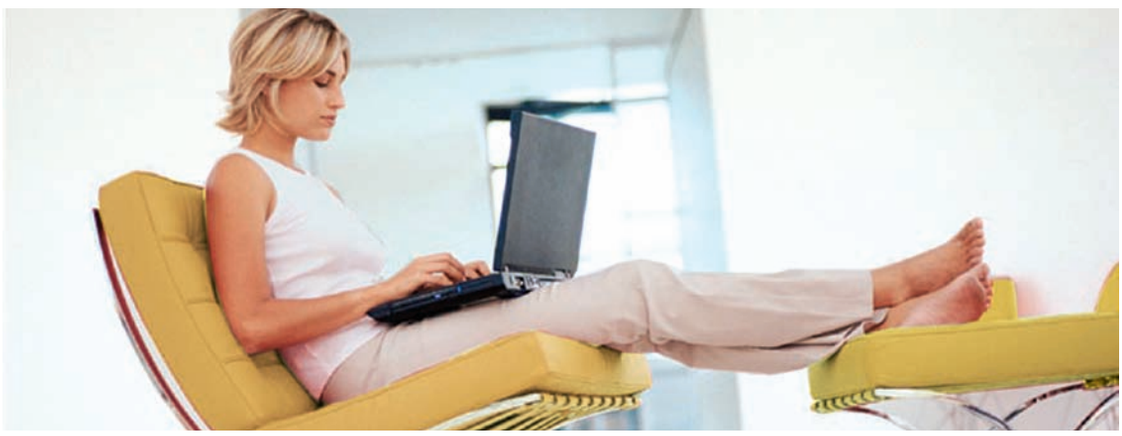
Elaboración de multiplicidad de ratios configurables por el usuario para el análisis económico y financiero de la situación de la empresa a partir de la información generada por los asientos contables.

Asientos Predefinidos o Inteligentes

Mediante la creación de plantillas se automatiza el proceso de contabilización, consiguiendo ahorro de tiempo, evitar errores y reducir trabajo repetitivo.

Idóneo para la generación de asientos que se repiten periódicamente, por ejemplo la contabilización de facturas de suministros como gastos de agua y luz, así como para usuarios que no poseen conocimientos contables.

Contabilidad



Informes y Balances

Informes contables de balances comparativos, de comprobación, etc. Balances y Cuentas de resultados para analizar la información contable de la empresa.

Conciliación bancaria

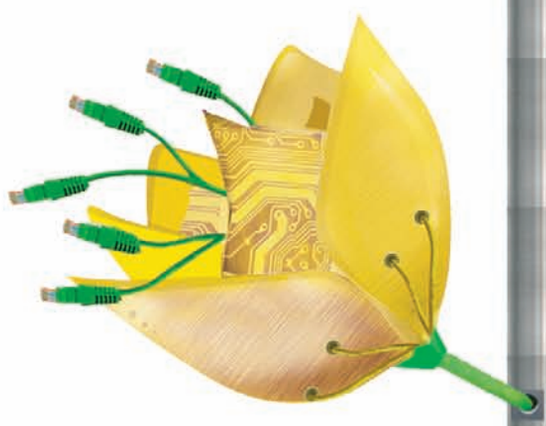
Mediante la importación de los ficheros obtenidos desde la banca electrónica según la normativa AEB 43, se facilita la casación de apuntes.

Presentación Libros Oficiales en soporte magnético

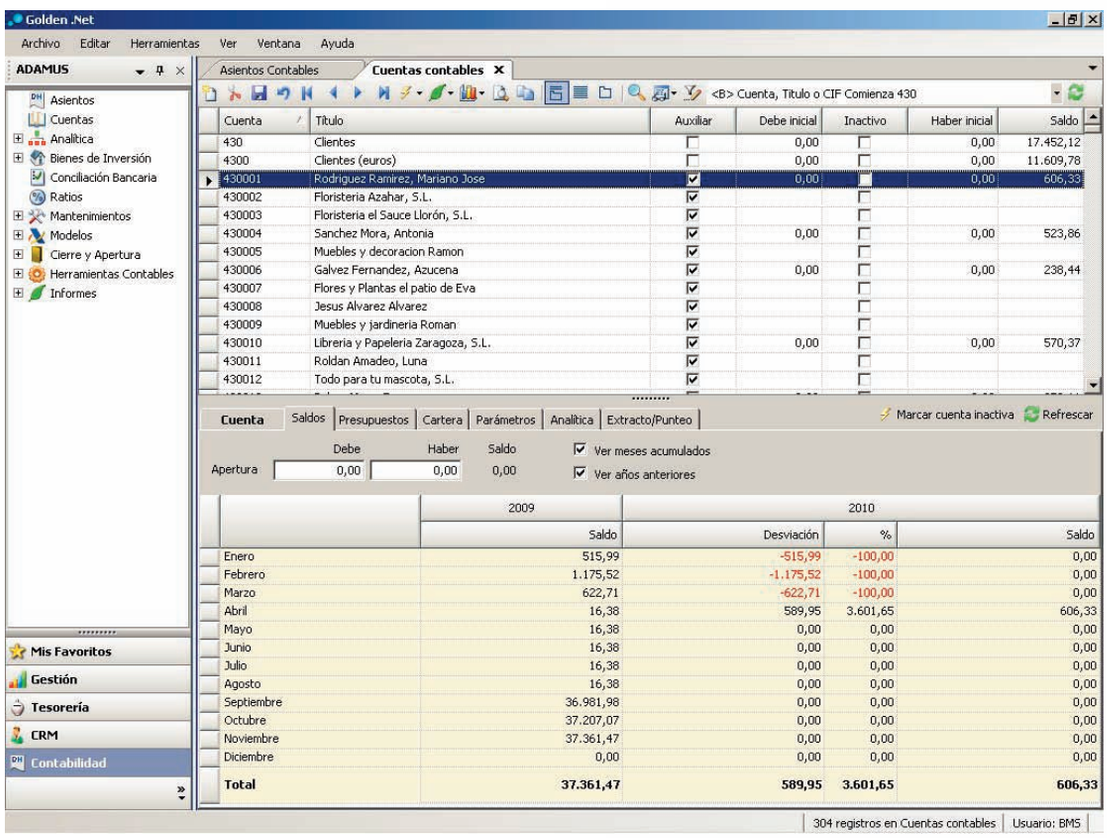
Creación de los ficheros Excel necesarios para la presentación, mediante el programa Legalia del Registro Mercantil, de los libros oficiales contables.

Modelos

Tratamiento completo de los Modelos Oficiales para su presentación en la Agencia Tributaria a través de los ficheros telemáticos de los modelos que así lo permiten.



-Modelos I.V.A. (303, 390 y 340)
-I.R.P.F (110 y 190)
-Arrendamientos (115 y 180)
-Impuesto de Sociedades (200 y 202)
-Declaración de operaciones (347 y 349)
-Cuentas Anuales (1001). Incluido nuevo formato XBRL que se integra totalmente en el programa del Registro Mercantil.



Tesorería

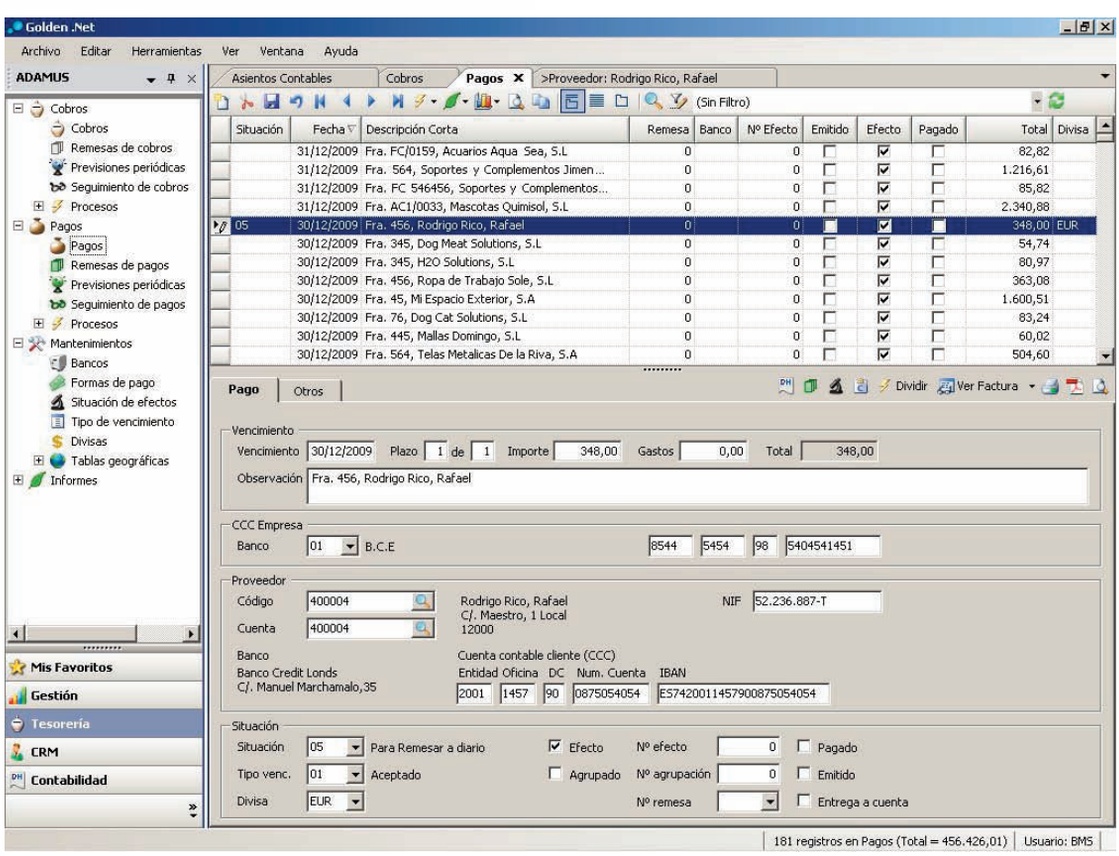
Control de tesorería

Mediante el uso de cobros y pagos desde la gestión/contabilidad así como de las previsiones periódicas generadas, se obtiene una visión presente y futura del flujo de los recursos económicos.

El control de las distintas situaciones que atraviesa cada vencimiento permite conocer detalladamente su estado.

Generación de Previsiones

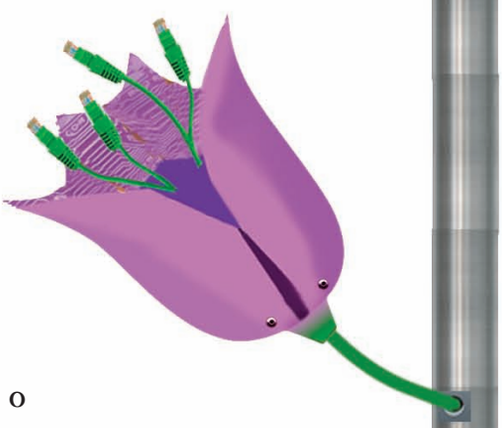
A través de este proceso se generarán de forma automática, tanto puntuales como periódicas, las previsiones de cobros y pagos.



Gestión de cobros y pagos

Control de remesas

Mantenimiento de remesas que permite realizar el seguimiento de su gestión y controlar la situación de los vencimientos que la componen.



Contabilización de Vencimientos

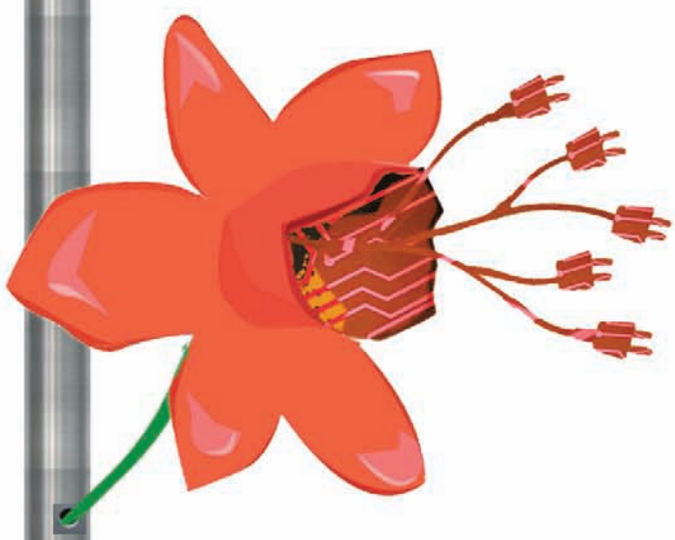
Los vencimientos se contabilizan automáticamente, uno a uno o agrupados en remesas, según las situaciones en las que se encuentren como son: en cartera, descontados, cobrados/pagados, devueltos, etc.

Banca electrónica

Aprovecha el uso de la banca electrónica integrando las siguientes normativas bancarias.

·Emisión de remesas de cobro según normativa AEB 19, 32 y 58.
·Emisión de transferencias de pagos y nóminas según las normativas AEB 34.

Marketing CRM

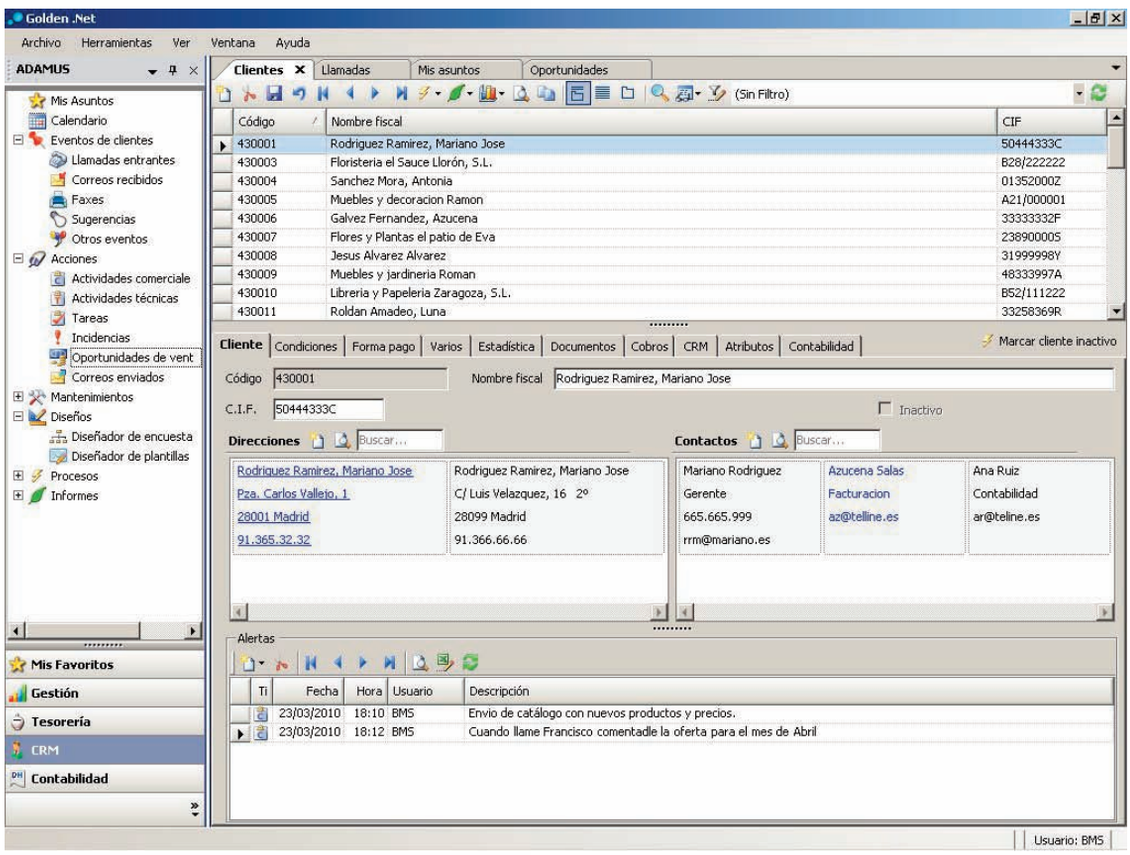


Estrategia de empresa

La interrelación que se produce en las empresas entre los eventos de todos y cada uno de sus clientes y las acciones que desempeñan los comerciales, técnicos y resto del staff de la compañía sirve como fuente de información vital para realizar la estrategia de la empresa.

Eventos de clientes

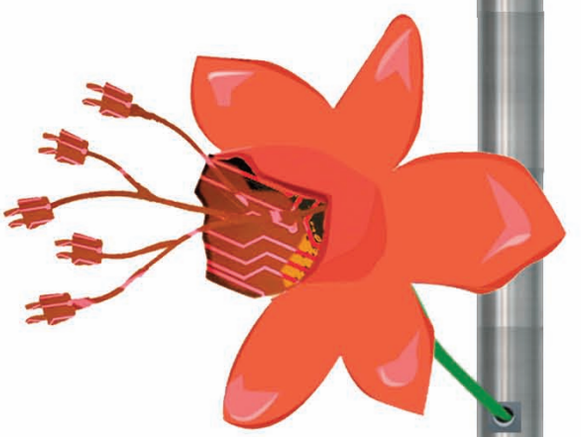
Todas las llamadas entrantes, faxes, correos electrónicos, etc. quedan registrados. Este sistema organizado almacena la información necesaria para proporcionar una respuesta inmediata y satisfactoria.



Interactividad con sus clientes

Actividades con Clientes

Las actividades comerciales y técnicas efectuadas por los comerciales o miembros del Servicio técnico quedan guardadas, para así obtener un control e información tipificada de las acciones realizadas por los usuarios, optimizando así el trato con los clientes al tener un histórico individualizado.



Oportunidades de Venta

A través de esta opción se registrarán las propuestas ofertadas tanto a clientes como a clientes futuros, llevando un seguimiento pormenorizado de llamadas, correos, actividades comerciales o técnicas, etc. vinculadas a dichas ofertas.

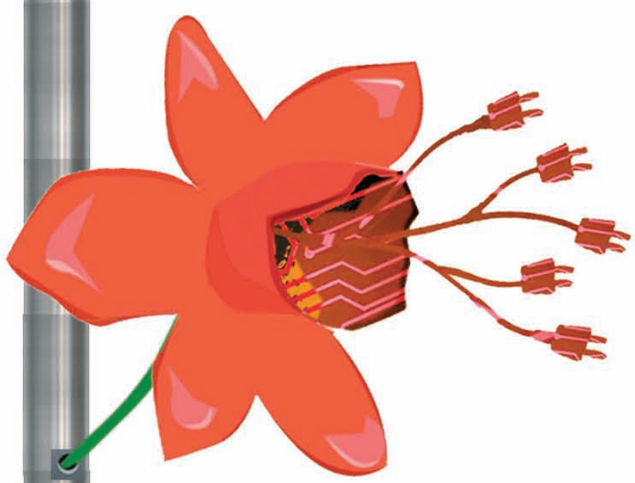
Incidencias

Gestiona el registro y clasificación de las incidencias que remiten nuestros clientes para su adecuado tratamiento incluyendo la solución y verificación de las mismas, así como archivos en formato Word, PDF, etc relacionados con éstas.

Marketing CRM

Usuarios Alternativos

En los casos de ausencias temporales de un usuario es fácil programar que todos sus asuntos pendientes sean atendidos por otro usuario, consiguiendo una atención de calidad hacia el cliente.

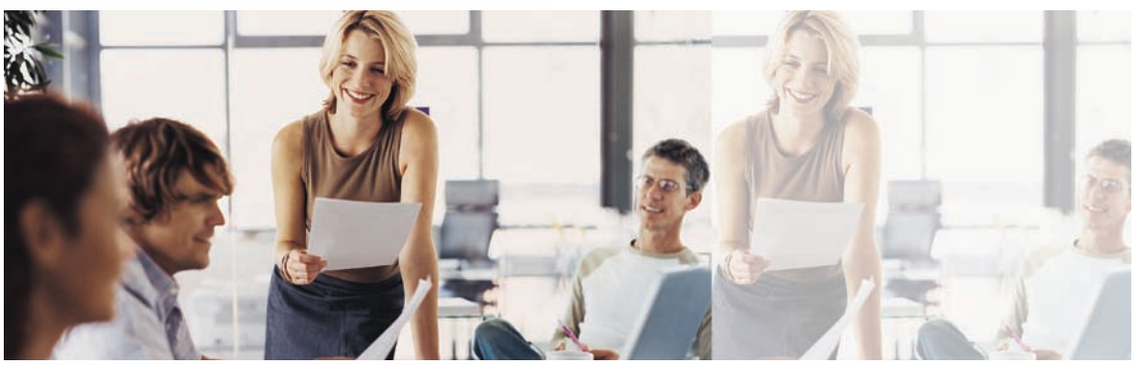


Diseñador de Encuestas

Múltiples plantillas definibles por el usuario, dónde especificará el guión a seguir por los agentes de Telemarketing para la ejecución de una encuesta y así obtener un resultado estadístico que permita elaborar conclusiones.

Planificación de Tareas y Calendario

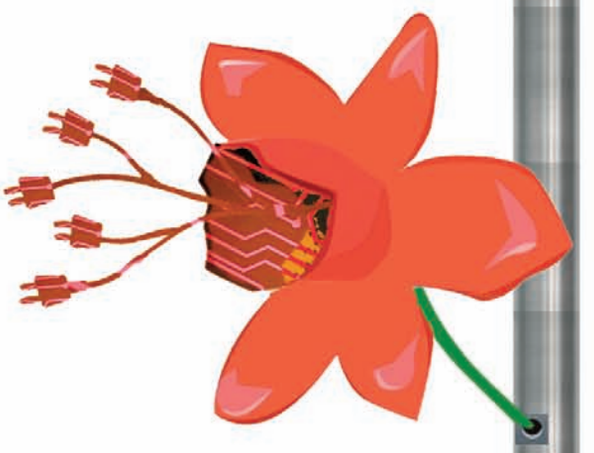
Asignación de una tarea o varias de ellas de forma inmediata a un usuario o grupo. Además, a través del Calendario, se asignarán tareas, incidencias, etc. a un grupo o usuario, visualizadas cómodamente por la diferenciación de varios colores.



Interactividad con sus clientes

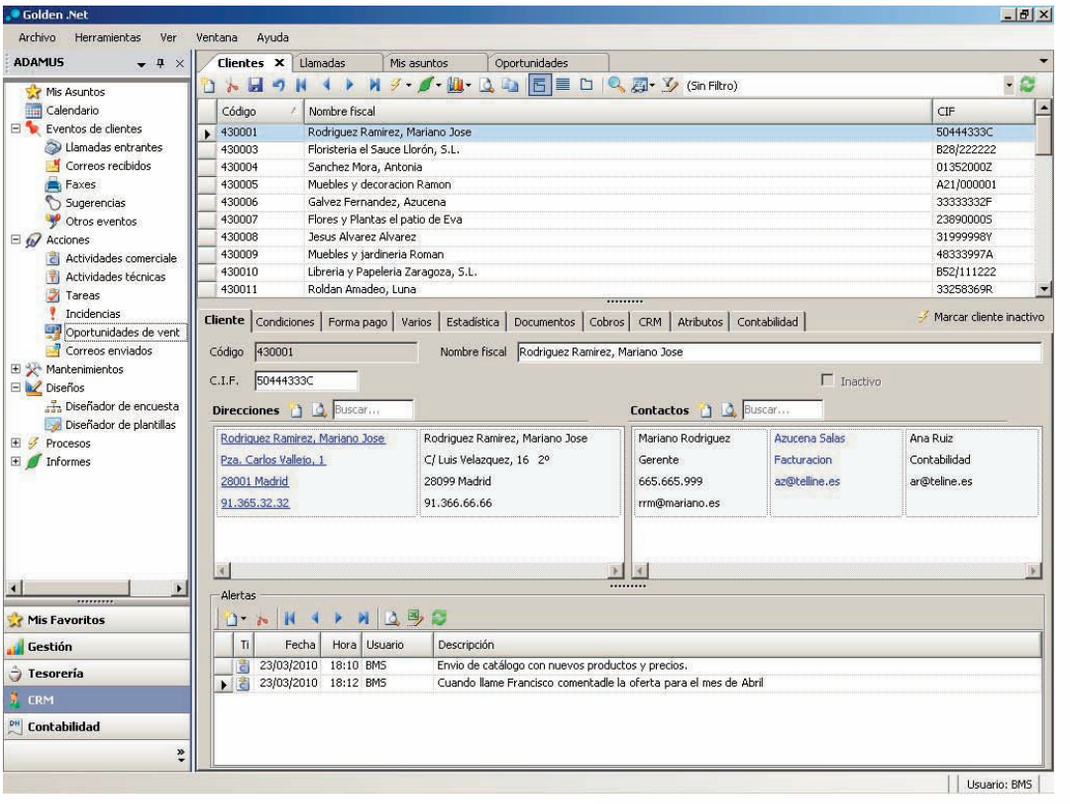
Proyectos

Seguimiento de los proyectos desde la fecha de inicio hasta su finalización, obteniendo así la información de todas las tareas, incidencias, actividades relacionadas con el proyecto concreto, el usuario o grupo que lo gestione así como archivos adjuntos.

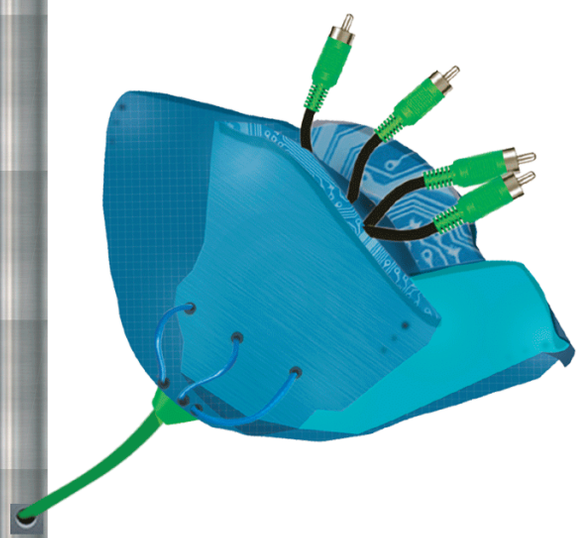


Histórico de acciones

Según su criterio podrá consultar las actividades, llamadas resueltas, incidencias, proyectos, tareas, etc. de uno o más años anteriores para posibles consultas de esta información.

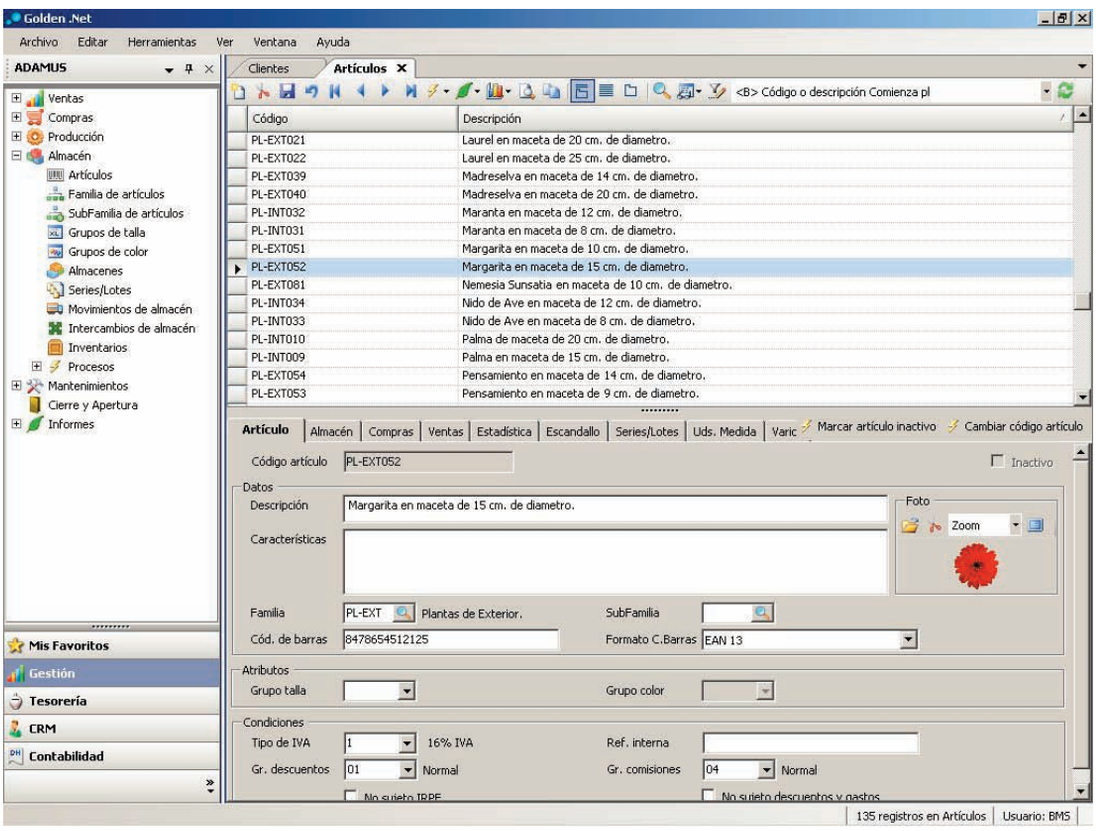


Facturación



Completa gestión de todas las áreas de su empresa

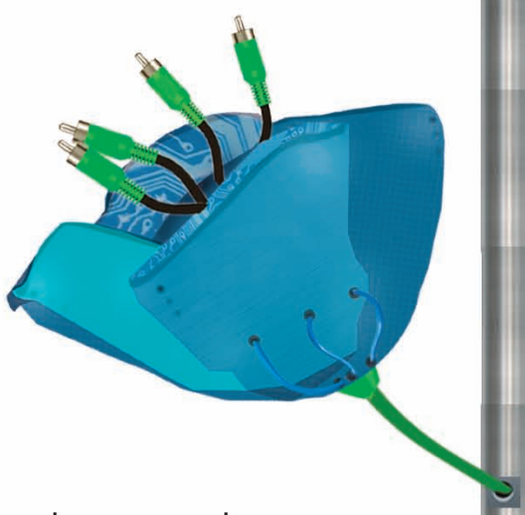
Que engloba: Compras, Ventas, Control de almacén, Fabricación, Clientes, Proveedores, Productos, Agentes comerciales y toda una serie de apartados que garantizan una eficiente administración de su empresa.



Gestión adaptable al ciclo y funcionamiento de su empresa

La combinación de las ofertas, pedidos, albaranes y facturas, tanto de compras como de ventas es definible por cada empresa según sus necesidades.

Estimación de los beneficios obtenidos en cada documento pudiendo, incluso, rectificar los costes para hallar hipótesis de ventas.



Seguimiento y control de los documentos teniendo en cuenta el usuario, la fecha y hora en que se han ido produciendo.

Parametrización de la conservación de albaranes para futuras consultas y controles, o su eliminación de forma automática al ser facturados.

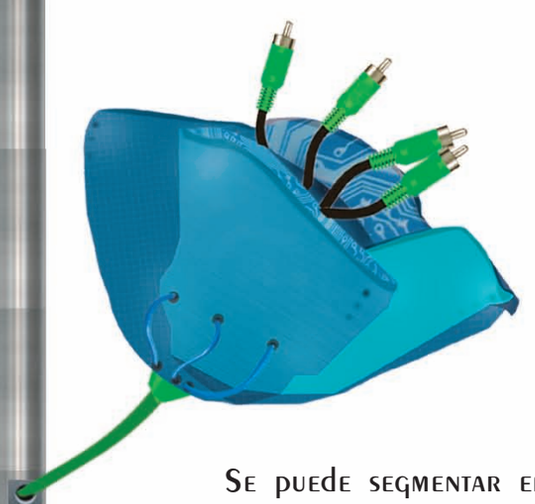
Ilimitadas tarifas de venta con posibilidad de asignarlas por cliente. Actualización de precios basado en el incremento o decremento indicado o mediante fórmulas grabadas para cada artículo/tarifa.

Múltiples condiciones de descuento por grupos de clientes, artículos, fechas y número de unidades vendidas.

Facturación

Clientes y Proveedores

Información detallada de los clientes y proveedores estructurada en carpetas con sus datos generales, múltiples direcciones y personas de contacto, operaciones vinculadas, condiciones de facturación, formas de pago y estadísticas.



La entrada de datos se agiliza y unifica al configurar máscaras de edición tanto en CIF, Teléfonos y Códigos de clientes y Proveedores.

Asimismo, los comerciales y administrativos consultarán los extractos contables de clientes y proveedores sin necesidad de acceder a la contabilidad ni al resto de cuentas contables que pueden ser confidenciales.

Se puede segmentar en potenciales, inactivos o cualquier otra división mediante el empleo de atributos definibles.

Artículos/Servicios

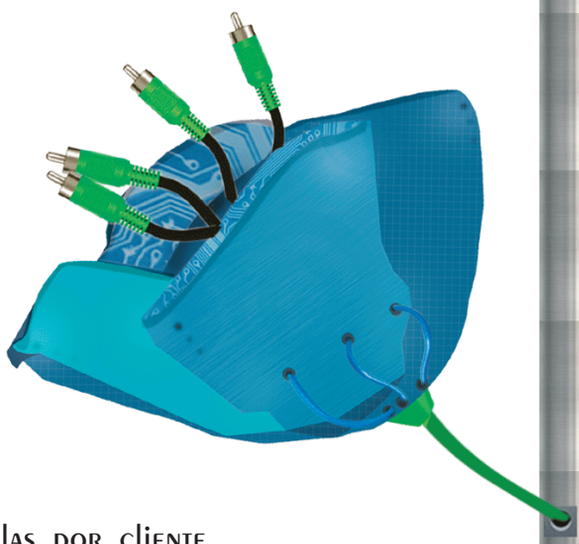
Gestión completa de artículos o servicios obteniendo desde la propia ficha: estadísticas de compra/venta, relación de movimientos, resumen del stock, precios de compra, etc.

Múltiples formatos de código de barras, incluyendo los más habituales: Ean 13, Ean 8, etc, pudiendo obtener, además etiquetas impresas.

Control Administrativo y Comercial de su Empresa

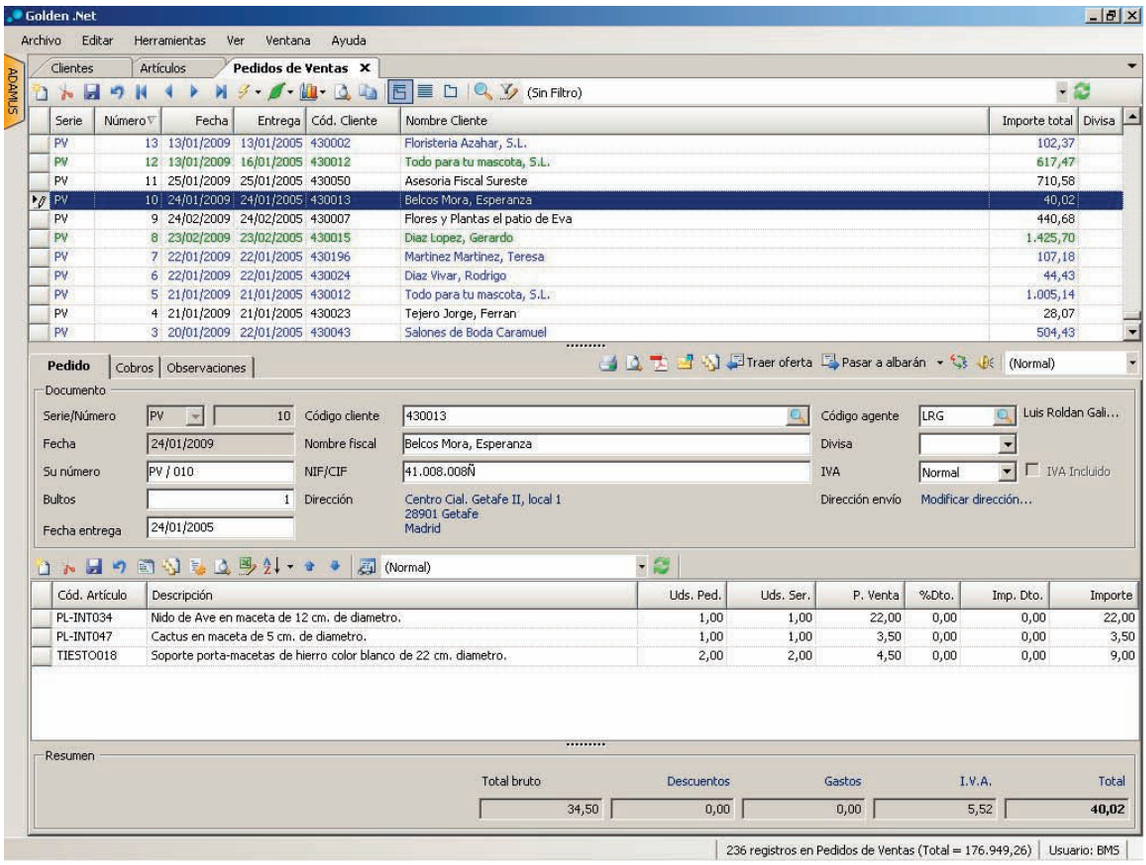
Asignación de archivos de imagen en JPG, TIF, BMP, para facilitar su identificación.

Según las medidas del artículo, calcula el importe a facturar por área y volumen, además de controlar el almacén por piezas. Se pueden marcar como inactivos para excluirlos de la gestión habitual, pero mantenerlos a efectos estadísticos.

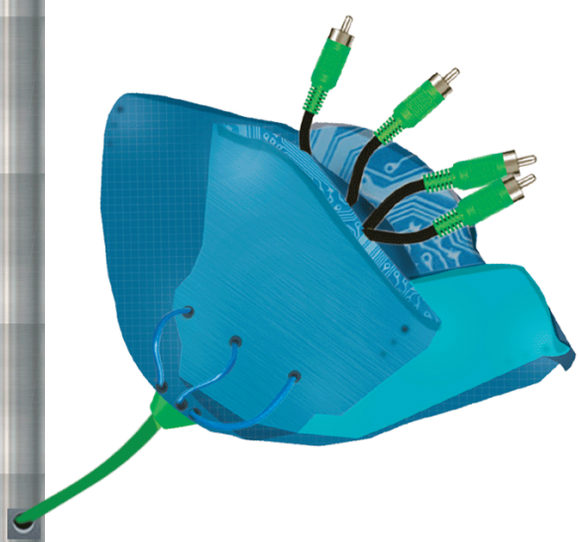


Tarifas y Descuentos

Ilimitadas tarifas de venta con posibilidad de asignarlas por cliente.
Actualización de precios basado en el incremento o decremento indicado o mediante fórmulas grabadas para cada artículo/tarifa.
Múltiples condiciones de descuento por grupos de clientes, artículos, fechas y número de unidades vendidas.



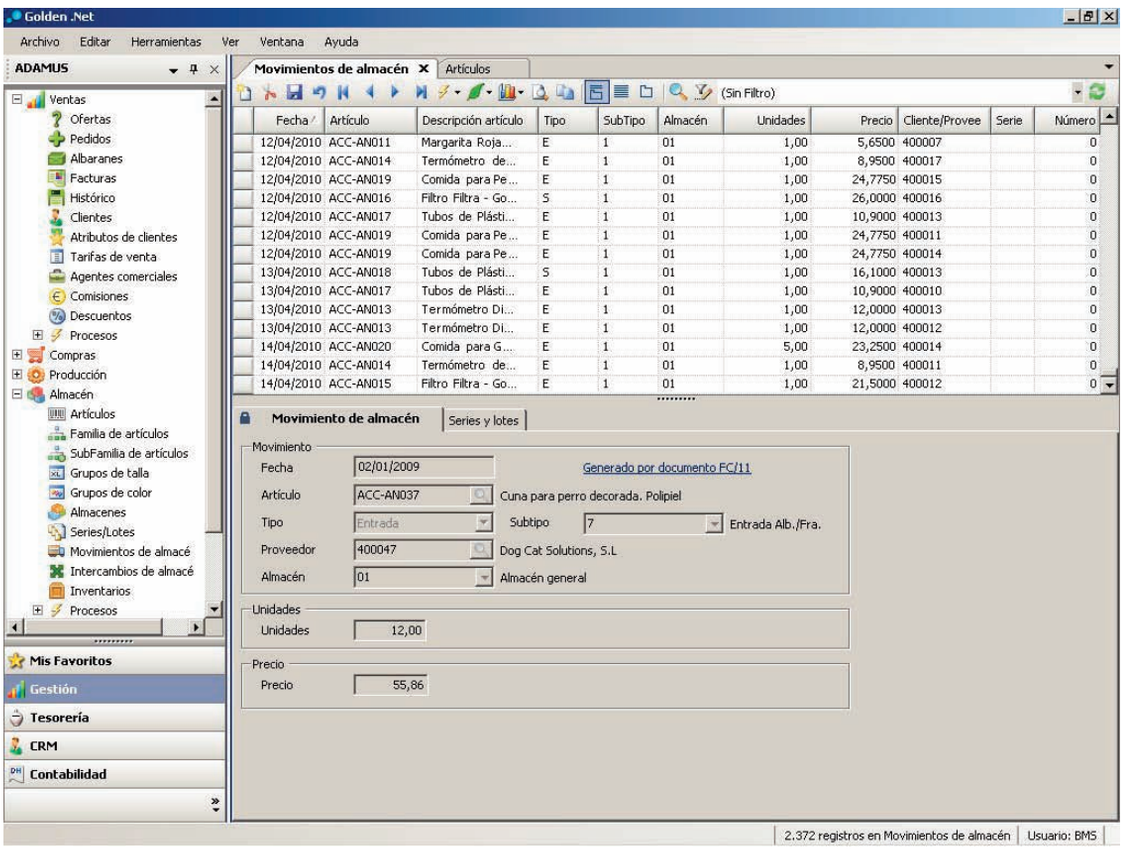
Facturación



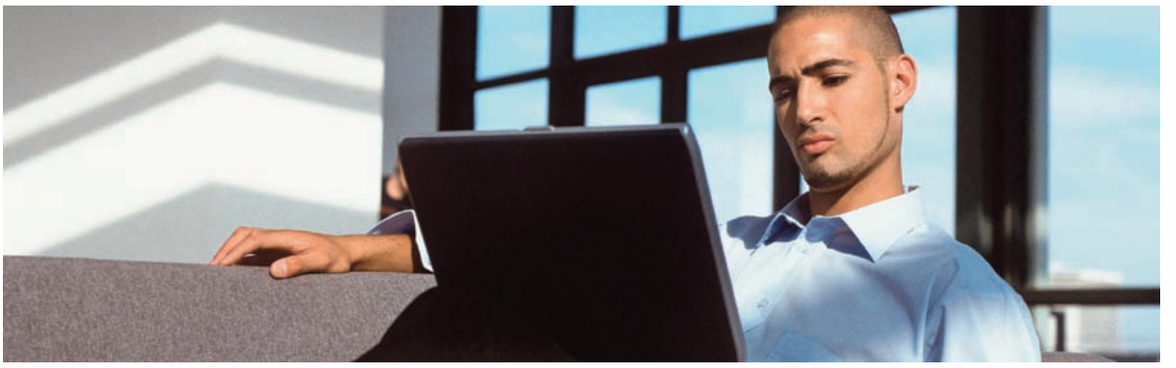
Control de Almacén

Cálculo del stock disponible de cada artículo en los distintos almacenes, teniendo en cuenta las unidades especificadas en los documentos de compras y ventas, inventarios, intercambios y otros movimientos de Almacén, avisando al usuario si supera el stock máximo o mínimo previamente definido.

Controla varias unidades de medida por artículo, como cajas, kilos, metros, etc.

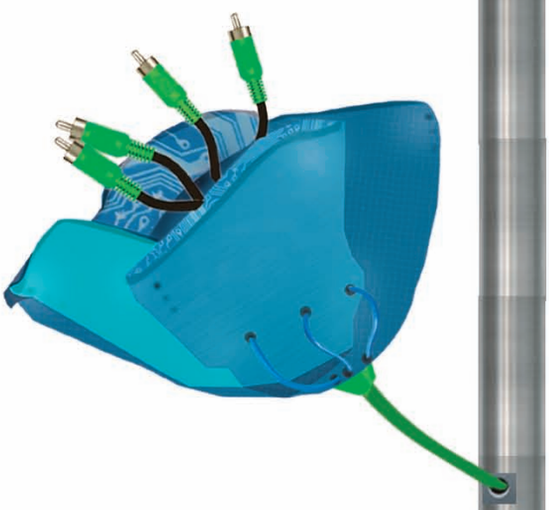


Control Administrativo y Comercial de su Empresa



Series/lotes/Servicios

Realiza un control individual de los artículos o servicios según su fecha de fabricación y caducidad, permitiendo supervisar la trazabilidad del producto así como los servicios. Facturación automática de los contratos de mantenimiento a su finalización.



Agentes Comerciales

Asignación en cada documento de venta del agente que realiza la operación permitiendo posteriormente el cálculo y liquidación de comisiones, así como la obtención de estadísticas de ventas por cada uno de ellos.

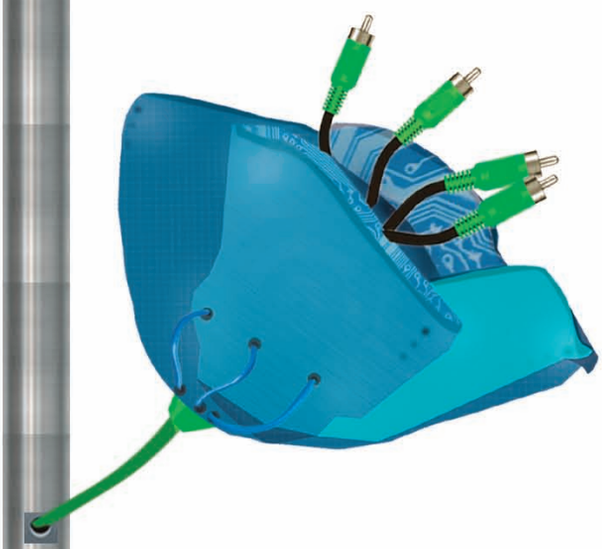
Fabricación y Montaje

Tratamiento completo de las relaciones con fábrica teniendo en cuenta las unidades pendientes de producir y las reservadas para fábrica.

Posibilidad de elaborar escandallos detallando el desglose de los componentes que definen un artículo, y así poder calcular su coste. Ejemplo: kits de productos, elementos de ordenadores, etc.

También prorratea los distintos porcentajes de I.V.A. y genera automáticamente Órdenes de Producción al crear un pedido de venta.

Facturación



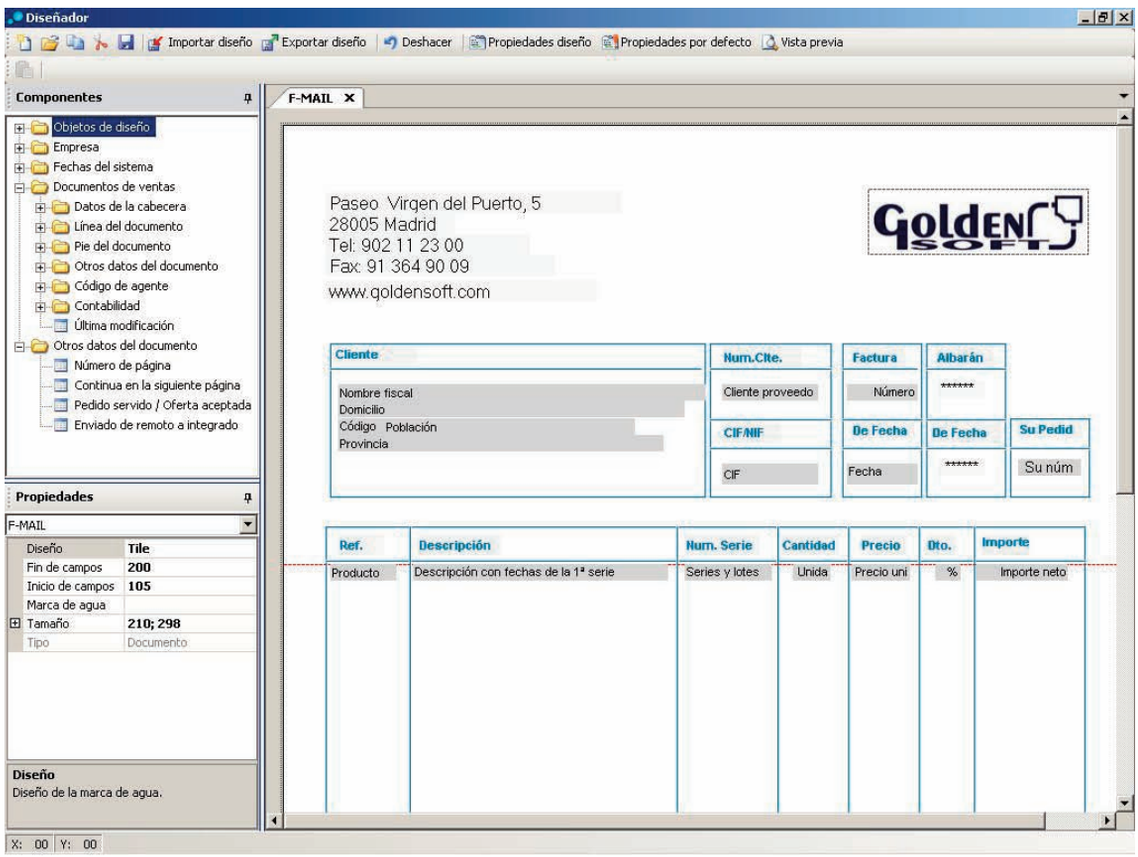
Generación de pedidos a Proveedores

Cálculo del stock para cubrir los pedidos pendientes de servir y las órdenes a la espera de fabricación.

También desde cada pedido de ventas se automatiza el pedido de compras necesario para servir la mercancía solicitada por el cliente.

Diseñador de documentos

El formato de todos los documentos de impresión tales como facturas, pedidos, etiquetas de envío, etc. es definible por el usuario, eligiendo los campos, el tamaño, colores de fondo, cuadros de texto, marcas de agua, etc.



Control Administrativo y Comercial de su Empresa

Gran Integración Facturación-Contabilidad

Contabilización individual a tiempo real de Facturas Emitidas y Recibidas o por grupos de facturas mediante el proceso del paso al histórico de facturas.

Y Además...

-Multiempresa, Multidiario, Multidivisa
-Tallas y Colores
-Unidades Alternativas
-Facturación Electrónica
-Gestión Remota de delegaciones, franquicias, etc.
-Importación de datos de otras facturaciones.
-Familias y subfamilias de Artículos.
-Proceso de Cierre y Apertura.

Requisitos mínimos del Equipo

-Velocidad de Procesador 1,5 Ghz
-Memoria RAM de 256 MB
-1 GB de espacio libre en disco duro
-Resolución de Pantalla de 1024x768
-Sistemas Operativos Windows basados en 32 y 64 bits.

www.goldensoft.com

SOINGA, S.C.

Tel: 981 96 74 35

981 06 27 89

Especialistas en software de gestión